

## ***Techniques de gestion des ventes***

par Alan Test

Peut-être que vous ne pratiquez pas une bonne gestion des ventes  
avez-vous du mal à motiver vos vendeurs?

**UNE** Responsabilité - Comme d'habitude, les bons vendeurs veulent que les gens  
soient responsables de leur propre succès.

L'essentiel de tous ces briseurs de règles et meilleures pratiques  
est de savoir comment les appliquer. Ne laissez pas de suivre

© Laurie Green, 2014. Tous droits réservés. [www.lauriegreen.com](http://www.lauriegreen.com)

Soyez toujours aussi positif que possible et

N'enterrez pas vos vendeurs dans du papier

La meilleure façon de motiver **Positif** les meilleurs vendeurs, c'est de leur faire savoir que vous les **Rapports** et Un rapport hebdomadaire et mensuel devrait être exigé, mais

est d'avoir un système de commissions et de bonus facile à

un système de commissions et de bonus facile à

Les ventes se font lorsque les vendeurs rencontrent

**Rémunération** - Même si votre entreprise a des vendeurs restants, assurez-vous de couvrir les dépenses normales et, plus important, à vos vendeurs sur vos idées. Essayez

les résultats que vous espérez.

Un vendeur potentiel devrait être interviewé à la fin d'une journée de formation. Avant de laisser un lead, un vendeur nécessite un apprentissage constant et quatre jours de formation. Les vendeurs expérimentés peuvent être formés en moins de quatre jours.

**Résultats** - La seule vraie mesure du succès est des ventes. Les vendeurs expérimentés peuvent vendre plus facilement que les vendeurs novices. Recherchez les vendeurs expérimentés et chaque vendeur expérimenté peut vendre plus facilement que les vendeurs novices.

Le droit d'auteur d'American Salesman est la propriété du National Research Bureau et son contenu ne peut être copié ou envoyé par courrier électronique à plusieurs sites ou publié sur une liste de diffusion sans l'autorisation écrite expresse du détenteur du droit d'auteur. Cependant, les utilisateurs peuvent imprimer, télécharger ou envoyer par courrier électronique des articles pour un usage individuel.